

OpenStack plus cher qu'un Cloud Microsoft ou VMware ?

D'après le [Cloud Price Index](#) de 451 Research, le **coût total de possession** (TCO – *total cost of ownership*) d'une solution commerciale de Cloud de Microsoft, VMware ou Red Hat est actuellement moins élevé que celui d'une **distribution OpenStack**. Les salaires des spécialistes du framework Open Source de gestion d'infrastructure Cloud pèsent sur les budgets.

La main d'œuvre qualifiée à prix d'or

Pourtant, hors du coût de la main d'œuvre spécialisée, les solutions commerciales et propriétaires de Cloud coûteraient environ **0,10 dollar** par heure et par machine virtuelle, contre **0,08 dollar** pour OpenStack. Mais les salaires d'ingénieurs OpenStack (des profils encore peu nombreux sur le marché) alourdiraient sensiblement la facture pour les entreprises utilisatrices du framework Open Source.

Selon 451 Research, une entreprise peut augmenter de **3% ses effectifs** pour déployer et maintenir une solution propriétaire de Cloud, et continuer à bénéficier d'un TCO moins élevé que celui d'une distribution OpenStack. La société d'études américaine estime toutefois que cette différence va se réduire avec la **maturité du marché** et l'augmentation des profils OpenStack qualifiés. Par ailleurs, l'absence de verrou numérique et la flexibilité jouent en faveur du framework Open Source du Cloud.

De même, les évolutions de la plateforme Open Source sont amenées à industrialiser et à automatiser les tâches et les process pour une intégration plus facile. Les efforts des différents contributeurs à la Fondation OpenStack le montrent. Cependant, le déploiement opérationnel nécessite des compétences pointues qui aujourd'hui se monnayent à prix d'or. Et les rachats sur les compétences OpenStack sont légions, Red Hat avec eNovance, CloudScaling par EMC, etc.

Lire aussi :

[OpenStack : 48% des décideurs IT français prêts à l'adopter](#)

[OpenStack franchirait les 3 milliards de dollars en 2018](#)

crédit photo © Jiunn- shutterstock