

Dell conseille les grands comptes pour l'optimisation de leurs ressources

Dell poursuit son offensive dans les services en dévoilant un outil de conseil destiné aux professionnels qui cherchent à toiletter leurs **datacenters** et autres serveurs. Thierry Petit, directeur général de Dell France, commente sa position : « *l'activité de support se porte bien. Il faut savoir que **des entreprises arrivent en fin de location de leurs serveurs et doivent supporter des coûts importants**. Dell propose alors d'établir un plan d'attaque afin de fournir un éventail de solutions qui iront dans leur sens* » .

Concrètement, [Dell](#) surfe une **période de morosité économique** et sur la pression qui peut reposer sur certains DSI quant à l'optimisation de leur budget informatique. IT Simplification est un ensemble de services englobant un audit permettant de réaliser un **bilan autour de** plusieurs points stratégiques et un accompagnement personnalisé Christian Lakomski, responsable chez Dell Global Services les décrit : « *Nous allons travailler sur les **postes client** mais aussi regarder les **serveurs**, leur utilisation , les **applications** qui tournent régulièrement ainsi que l'aspect **sécurité**. Nous réaliserons ensuite un index des 3.000 données les plus élémentaires afin de mieux connaître l'état des données de chacun* » .

Pas moins de **750 questions sont posées aux responsables** concernés afin d'établir une feuille de route pour un coût qui va s'élever entre 5 et 10.000 euros.

Le responsable de Dell argumente : « *Nous nous engageons aussi à établir des **obligations de résultats avec nos clients**. Il nous arrive même de proposer d'être en partie payé après retour sur investissement d'un client* ».

Une solution que les dirigeants de Dell conseillent aux sociétés disposant d'un parc supérieur à 500 postes , **l'idéal étant de 5 à 10.000 postes**.

Nicolas Laarman, directeur des systèmes d'information d'**Atari** ayant utilisé la solution proposée commente le cas de sa société, éditrice et diffuseur de jeux vidéos : « *Nous avons pu lancer avec Dell ce que l'on a baptisé le **projet***

VMware. En rationalisant nos 4 Datacenters nous sommes passés d'un coût évalué entre **200 et 300 K€ à un prix de revient de 80.000 euros**. Le retour sur investissement a été immédiat ».

La société était alors en fin de contrat de location de serveurs et a pu bénéficier des conseils de la division Services de Dell afin d' [optimiser](#) ses ressources en **virtualisant une bonne partie de ses serveurs**. Une solution que pourrait conseiller à [l'avenir](#) | a firme Dell à nombre de DSI en quête de quiétude.