

# EMC des résultats solides sur fond de pression sur VMware

Il y a plusieurs lectures dans les résultats trimestriels publiés par **EMC**. La première est que l'entreprise se porte bien. Elle affiche une croissance au second trimestre 2014 de 5% de son chiffre d'affaires à **5,9 milliards de dollars**. Le bénéfice net souffre un peu en passant de 589 millions de dollars contre 701 millions un an auparavant. Le groupe dispose d'une bonne trésorerie avec 930 millions de dollars au second trimestre.

Une autre lecture consiste à regarder les différents postes et de constater que la croissance se porte sur la virtualisation et sur le Big Data, plus que les solutions de stockage. L'activité EMC II (Information Infrastructure) en charge des solutions de stockage affiche une croissance de **seulement 1% sur un an**. Les systèmes haut de gamme ont souffert le plus, car en les écartant les revenus de ces systèmes, les autres composants stockage croissent de 7% sur un an. Le constructeur constate que les solutions émergentes comme [les baies complètement flash XtremelO](#) (carnet de commande sur l'année estimé à plus de 300 millions de dollars), la virtualisation du stockage avec ViPR (doublement des clients d'un trimestre à l'autre) ou les baies haute performance Isilon voient leur revenu progresser de 52% sur un an.

## **VMware sous pression**

Mais si la réorientation stratégique d'EMC sur la partie stockage commence à porter ses fruits, les résultats trimestriels ont été dynamisés par Pivotal et VMware. La branche Big Data affiche une croissance sur un an de 29% du chiffre d'affaires. Pour l'activité virtualisation, l'augmentation du revenu a été « seulement » de 17% avec une stratégie autour de 3 axes, software defined datacenter, cloud hybride et end user computing.

Mais l'actualité concernant VMware est ailleurs. Un fonds d'investissement, Eliott Management a acquis pour 1 milliard de dollars d'actions EMC et entend bien faire pression sur les dirigeants pour que l'équipementier [se sépare de VMware](#) et voir ainsi son cours de bourse remonter. **Joe Tucci**, CEO d'EMC a dans un premier temps écarté cette idée, lui qui a élaboré [la stratégie actuelle de fédération](#) autour d'EMC II, Pivotal et VMware. Puis à l'occasion d'une conférence avec les investisseurs, le dirigeant s'est déclaré prêt à rencontrer son nouvel actionnaire. Une manière diplomatique de ne rien lâcher, mais d'y mettre les formes.

### **A lire aussi :**

[EMC prépare la succession de Joe Tucci](#)

[EMC World 2014 : Rachat de DSSD, Appliance dédiée Big Data et ViPr 2.0](#)