

Gemalto améliore le M2M avec SFR

Le Machine to Machine (M2M) commence à véritablement décoller en France. Il s'agit, dans un contexte industriel, de faire communiquer des machines entre-elles. Concrètement, il permet à un serveur central d'échanger des informations à distance avec des équipements ou des mobiles pour relever une information stockée sur une machine ou fournir une information permettant de modifier l'état de cette machine. Les possibilités sont vastes: gestion de flotte de véhicules, télé-relevé de compteur, télémétrie, télé-surveillance...

Depuis quelques années, ces offres professionnelles se multiplient, notamment chez Orange et SFR. Aujourd'hui, ce dernier va profiter en exclusivité d'une nouvelle carte SIM développée par Gemalto, dédiée spécifiquement au marché du M2M.

« Avec la croissance du marché et l'explosion des commandes, il était pour nous important d'apporter de nouvelles solutions technologiques et logistiques afin de mieux répondre aux cahiers des charges de nos partenaires intégrateurs et de leurs clients », explique Thierry Bergey, Directeur de la Business Unit M2M chez SFR Entreprises.

Cette nouvelle SIM, baptisée EasySIM M2M permet d'être pré-intégrée dans les boîtiers Machine to Machine et répond aux nouvelles exigences industrielles de ce marché, assure Gemalto.

Elle est ainsi plus solide qu'une SIM classique, elle garantit une durée de vie beaucoup plus longue grâce, notamment, à une meilleure résistance aux chocs et une plus grande tolérance aux variations de températures. Elle supprime également tous les mouvements de la carte pouvant donner lieu à de faux contacts, explique le fabricant

Intégrée directement dans le boîtier au moment de sa production, elle élimine tout traitement manuel (stockage, insertion, paramétrage, ?) et donc tous les coûts associés. Par ailleurs, soudée au boîtier, elle limite les risques de vol et de détournement

« Depuis deux ans, Gemalto investit dans la mise en œuvre de solutions pour répondre aux besoins du marché M2M. Cette première annonce démontre la capacité de Gemalto à accompagner SFR sur le marché M2M avec des produits dédiés », commente Philippe Vallée, vice président exécutif, télécommunications et R&D chez Gemalto.

« Avec ce concept inédit, nous apportons une véritable innovation sur ce marché. L'EasySIM M2M va permettre à nos partenaires intégrateurs de créer de nouvelles applications, de mieux maîtriser les coûts de production et de support, d'offrir une meilleure réactivité pour la mise en place des solutions, et, au final, de répondre à des projets de déploiements massifs, qui étaient freinés jusque là par les contraintes relatives à la SIM classique », conclut Thierry Bergey.