

IBM et HP grignotent EMC sur les solutions de stockage SAN

Une étude IDC présentée ce 5 décembre révèle qu'EMC vient également donner un sérieux coup de pouce à Dell, dont les ventes se sont accrues « de façon impressionnante ».

Globalement, le marché du stockage en réseau vit une expansion continue, avec une croissance de 12,3% en valeur. Les solutions SAN (réseaux locaux) qui grignotent la part des NAS (équipements connectés). En revanche, le marché des disques « fixes » a reculé de 0,3%. Et la progression la plus forte touche les « systèmes SAN ouvert » (*'Open SAN gear'*) -Fibre channel, iSCSI: leurs ventes ont progressé de 15,7%, à 1,4 milliard de dollars, alors que les revenus provenant des solutions NAS n'ont avancé que de 1,2% à 369 millions. Et la totalité du marché du stockage se chiffre à 4,8 milliards, en progression de 37,5%. Dell et IBM enregistrent la plus forte progression. Mais Dell n'est encore qu'en 5^e position derrière les leaders -EMC, IBM, Hitachi Data Systems et HP. Ce dernier occupe la première place sur le créneau des solutions SAN, avec 31,2% de ce marché, devant EMC qui en détient 27,1%. Mais IBM, en 3^e position, avec 14,5% de part de marché, connaît la plus forte progression: +37,2%.