

IBM s'offre Optevia, spécialiste du CRM Microsoft en mode Cloud

IBM met aujourd'hui la main sur **Optevia**, un intégrateur spécialisé dans la mise en place de solutions **Microsoft Dynamics CRM en mode Cloud**. Le montant de la transaction n'a pas été communiqué.

La société va rejoindre les **IBM Global Services**, où elle proposera son savoir-faire en tant qu'intégrateur de **solutions CRM en mode SaaS** à destination de clients du secteur public. La société britannique compte parmi ses clients les services d'urgences du royaume, plusieurs instances gouvernementales locales et nationales, les autorités de santé, etc.

*« En acquérant Optevia, IBM sera en mesure de fournir aux clients du secteur public – et autres prospects – une gamme de produits uniques, axés sur l'industrie des solutions CRM », explique **Joanna Davidson**, responsable secteur public chez IBM pour l'Europe. « Cette acquisition stratégique permettra de renforcer IBM en tant que fournisseur de solutions SaaS et intégrateur logiciel global. »*

IBM, un intégrateur Cloud majeur

Cette acquisition permet de rappeler la position privilégiée de Big Blue en tant qu'intégrateur... même si la firme doit ici faire des infidélités à sa gamme de serveurs Power, en adoptant x86 et solutions Microsoft.

Une stratégie qui se veut avant tout pragmatique, mais qui permet également de mettre en avant **le réseau de datacenters Cloud d'IBM**, qui, rappelons-le, comprend un site situé à Londres. Voir à ce propos notre précédent article « [Cloud : IBM fait les yeux doux aux banques avec un datacenter londonien](#) ».

À lire aussi :

[Le patron de The Weather Company prend la tête d'IBM Watson](#)

[Cloud : IBM Softlayer ouvre son premier datacenter en Afrique](#)

[IBM livre le Z13s, un mainframe taillé pour la sécurité](#)

Crédit photo : © Julius Kielaitis – Shutterstock.com