

[Philippe Bournhonesque \(IBM\) : « Nous aidons nos clients à créer des clouds privés](#)



Directeur de la stratégie software France chez IBM, **Philippe Bournhonesque** revient sur l'offre Smart Cloud d'IBM. Une offre qui permet par exemple à des éditeurs logiciels de construire un cloud privé, pour proposer leurs applications en mode SaaS, et ainsi adresser de nouveaux clients, en particulier à l'international.

Une offre qui permet également à des grands noms de la distribution de réaliser des économies substantielles sur leur infrastructure de collaboration. Une offre qui s'appuie enfin sur de nouveaux outils "Smart Cloud" IBM, permettant de simplifier la gestion du cloud tout en sécurisant les données, quelle que soit leur localisation.

[Vidéos IBM SolutionsConnect 2013](#)

Crédit vidéo : © NetMediaEurope

Voir aussi

[Quiz Silicon.fr – IBM le doyen de l'industrie IT](#)