

Epicor reconnaît l'excellence de ses Partenaires internationaux lors de la conférence Momentum 2022

Epicor, fournisseur mondial de **logiciels d'entreprise spécifiques au secteur**, et conçus pour promouvoir la croissance des entreprises, a annoncé aujourd'hui les lauréats de ses Prix d'excellence des Partenaires, à l'occasion de l'événement Momentum Partner Conference 2022.

Pour la sixième année consécutive, l'événement récompense les Partenaires du secteur, ayant surpassé leur engagement envers la croissance de l'activité d'Epicor, grâce à l'innovation et à la technologie cloud avec leurs clients.

« Un nombre record de nominations ont été reçues cette année, et nos Partenaires ont dépassé toutes les attentes, en continuant à démontrer un solide savoir-faire et d'importantes capacités d'innovation, au service de nos clients », a déclaré Paul Flannery, vice-président des Ventes internationales, chez Epicor.

Lors de la cérémonie virtuelle, les Partenaires ont été reconnus pour leurs réalisations dans cinq catégories, mettant en valeur l'excellence en matière de savoir-faire sectoriel, la transformation de l'entreprise, la transformation du cloud, et la réussite globale de l'entreprise. Les gagnants se répartissent comme suit :

Prix du Spécialiste du secteur – Finsoft Consulting Sdn Bhd a été nommée lauréate du prix du Spécialiste du secteur (Industry Specialist Award), pour avoir fourni une solution de premier ordre à son client, un fournisseur leader dans l'industrie des gants en caoutchouc, mis au défi de faire face à la demande croissante du marché. L'équipe a personnalisé une suite de solutions Epicor, permettant de résoudre des défis où d'autres systèmes ERP avaient échoué. L'intégration a permis au client de quadrupler sa part de marché sur un marché essentiel.

Prix de la Transformation de l'entreprise – Grand Target Information Technology Ltd a remporté une victoire dans la catégorie Transformation de l'entreprise (Business Transformation Award), après avoir accompagné son client dans un parcours complet vers l'industrie 4.0, en l'engageant tout au long d'une expérience de gestion du changement. L'équipe a amélioré le flux de travail de son client, en ouvrant des chaînes de données sur les systèmes ERP, PLM, MES et WMS, en intégrant des solutions de modules, et en migrant le client vers une usine intelligente jumelle, numérique et entièrement intégrée.

Prix de la Transformation du cloud – Panamax Infotech Ltd a reçu le prix de la Transformation du cloud (Cloud Transformation Award), pour avoir réalisé 80 % de son activité sur de nouveaux comptes cloud, remporté divers contrats à une période où les conditions de marché étaient particulièrement difficiles, et augmenté l'envergure des contrats. Panamax a également sécurisé le premier client cloud d'Epicor en Inde, avec une mise en service en moins de six mois.

Prix de l'Étoile montante – Le prix de l'Étoile montante (Rising Star Award) de cette année a été

décerné à Clear Business Outcome Ltd, choisi pour sa croissance significative, fruit de son orientation régionale et de son savoir-faire aussi bien sectoriel qu'en matière de plateforme technologique, ajouté à ses programmes uniques de génération de demande, « Engine for Growth », et à sa transformation du service de conseil en un modèle commercial opérationnel de bout en bout, axé sur les ventes.

Prix du Partenaire international de l'année – Ses performances constantes sur de nombreuses années ont valu à Aspera Solutions le prix convoité du Partenaire international de l'année (International Partner of the Year Award), pour sa croissance solide et constante au fil des ans, dans chacun des domaines stratégiques d'Epicor, à savoir le cloud, les nouveaux comptes clés, les migrations, ventes complémentaires, et ventes de plateformes, sur les plateformes Kinetic et Prophet 21.

« Félicitations à Aspera et à tous nos gagnants ! La reconnaissance des Partenaires est très importante pour Epicor, alors que nous célébrons ces réalisations et ce succès international. Nous vous remercions tous pour votre travail acharné et votre engagement, et avons hâte d'intensifier notre succès au cours des 12 prochains mois », a commenté Andy Coussins, vice-président principal et responsable de l'International, chez Epicor.

Pour en savoir plus sur le Réseau de partenaires Epicor, veuillez [visiter notre site Web](#).

À propos d'Epicor

Epicor équipe les entreprises laborieuses avec des solutions d'entreprise qui permettent au monde de tourner. Depuis 50 ans, les clients d'Epicor dans les secteurs de l'automobile, des matériaux de construction, de la distribution, de la fabrication, et de la vente au détail font confiance à Epicor pour les aider à mieux faire des affaires. Les ensembles de solutions Epicor innovantes sont soigneusement sélectionnés pour répondre aux besoins des clients, et conçus pour s'ajuster avec souplesse à leur réalité en pleine évolution. Forte d'une ample connaissance du secteur où elle jouit d'une expérience approfondie, la société Epicor permet à chaque client de réaliser plus rapidement ses ambitions, qu'il s'agisse de croître et se transformer, ou simplement de devenir plus productif et efficace. Visitez www.epicor.com pour en savoir plus.

Epicor et le logo Epicor sont des marques commerciales d'Epicor Software Corporation, déposées aux États-Unis et dans d'autres pays. Toutes les autres marques commerciales mentionnées appartiennent à leurs propriétaires respectifs. Les offres de produits et services, décrites dans ce document, sont produites par Epicor Software Corporation. Les résultats ne sont pas garantis, et l'expérience de chaque utilisateur variera de l'un à l'autre.

Le texte du communiqué issu d'une traduction ne doit d'aucune manière être considéré comme officiel. La seule version du communiqué qui fasse foi est celle du communiqué dans sa langue d'origine. La traduction devra toujours être confrontée au texte source, qui fera jurisprudence.



Consultez la version source sur [businesswire.com](https://www.businesswire.com/news/home/20220309005169/fr/) :
<https://www.businesswire.com/news/home/20220309005169/fr/>