

# Nuvei tient sa première Journée des marchés financiers

## **Elle réaffirme ses perspectives financières pour 2022 et ses objectifs de croissance**

*Nuvei présente ses résultats en dollars américains et conformément aux Normes internationales d'information financière (les « IFRS »)*

MONTRÉAL, 28 mars 2022 (GLOBE NEWSWIRE) — Corporation Nuvei (« Nuvei » ou la « Société ») (Nasdaq : NVEI) (TSX : NVEI), le partenaire technologique mondial de paiement des marques prospères, tient aujourd'hui à New York sa première Journée des marchés financiers (*Capital Markets Day*).

Au cours de cet événement, l'équipe de direction fera une présentation détaillée et le point sur les activités, la technologie et les produits de la Société et sur ses débouchés et initiatives stratégiques, tout en prévoyant du temps pour les questions.

La première présentation devrait commencer à 10 h, heure de l'Est, et la dernière, se terminer vers 14 h, heure de l'Est. Les participants doivent s'inscrire à l'événement pour y participer en personne vu le nombre de places limitées en raison des protocoles liés à la COVID-19.

La présentation de la Journée des marchés financiers est disponible sur le site Web des relations avec les investisseurs de la Société et un enregistrement en ligne de l'événement sera disponible après la diffusion de celui-ci à l'adresse <https://investors.nuvei.com> dans la section « Événements et présentations ».

Nuvei a également réaffirmé aujourd'hui ses perspectives financières pour le premier trimestre et pour l'exercice 2022 ainsi que ses objectifs de croissance à moyen et à long terme, communiqués le 8 mars 2022.

### **À propos de Nuvei**

Nous sommes Nuvei (Nasdaq : NVEI) (TSX : NVEI), le partenaire technologique mondial de paiement des marques prospères. Avec une seule intégration, nous mettons à la disposition des entreprises les renseignements et la technologie dont elles ont besoin pour réussir à l'échelle locale et mondiale. Nous les propulsons vers le succès, et ce, mieux que quiconque. En unifiant les services-conseils et les technologies de paiement, nous pouvons aider les entreprises à faire tomber les barrières en matière de paiement, à optimiser les coûts d'exploitation et à augmenter les taux d'acceptation. Notre plateforme exclusive fournit des capacités de paiements entrants et sortants efficaces, met en relation les marchands et leurs clients dans plus de 200 marchés à l'échelle mondiale, et offre l'acquisition locale dans 46 marchés. Avec la prise en charge de plus de 530 méthodes de paiement alternatives, dont les cryptomonnaies, et de près de 150 devises, les marchands peuvent saisir chaque occasion de paiement qui se présente à eux. Nous voulons faire du marché mondial une affaire locale.

Pour de plus amples renseignements, visitez le site [www.nuvei.com](http://www.nuvei.com).

## Information prospective

Le présent communiqué contient de l'« information prospective » au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables, notamment les perspectives de Nuvei sur le volume total, les produits des activités ordinaires et le BAIIA ajusté pour le trimestre clos le 31 mars 2022 et l'exercice clos le 31 décembre 2022, ainsi que les objectifs à moyen et à long terme concernant le volume total, les produits des activités ordinaires et la marge du BAIIA ajusté. Cette information prospective peut se reconnaître à l'emploi d'expressions comme « pouvoir », « devoir », « prévoir », « avoir l'intention de », « estimer », « projeter », « croire » ou « continuer », à la forme affirmative ou négative, au futur ou au conditionnel, et d'autres expressions semblables, y compris les renvois à des hypothèses, bien que l'information prospective ne contienne pas toujours ces termes. En particulier, constitue de l'information prospective toute information sur nos attentes concernant les résultats, le rendement, les réalisations, les perspectives ou les débouchés futurs ou les marchés dans lesquels nous exerçons nos activités, les attentes concernant les tendances du secteur ainsi que la taille et les taux de croissance des marchés potentiels, nos plans d'affaires et nos stratégies de croissance, les marchés potentiels pour nos solutions, les possibilités de croissance et de vente croisée, l'intention de conquérir une part croissante des marchés potentiels, les coûts et le succès de nos efforts de vente et de marketing, notre intention de développer les relations existantes, d'accroître la pénétration des marchés verticaux et internationaux, de pénétrer de nouveaux marchés géographiques et internationaux, de réaliser de manière sélective des acquisitions et d'intégrer avec succès les entreprises acquises, les attentes concernant les résultats prévus des acquisitions et les avantages escomptés de celles-ci, les investissements futurs dans notre entreprise et les dépenses en immobilisations prévues, notre intention d'innover continuellement, de nous différencier et d'améliorer notre plateforme et nos solutions, la vitesse à laquelle nous prévoyons que la législation relative à nos activités et à nos secteurs réglementés sera adoptée, nos forces et notre position concurrentielles dans notre secteur, nos attentes concernant nos produits d'exploitation, leur composition et les produits d'exploitation potentiellement générés par nos solutions, nos marges, notre rentabilité future, nos perspectives et nos projets financiers, les objectifs à moyen et à long terme relativement à diverses mesures financières ainsi que les répercussions futures de la pandémie de COVID-19.

En outre, les déclarations faisant état de nos attentes, nos intentions, nos prévisions ou d'autres faits ou circonstances à venir contiennent de l'information prospective. Les déclarations qui contiennent de l'information prospective ne portent pas sur des faits passés, mais indiquent plutôt les attentes, les estimations et les projections de la direction concernant des faits à venir. Les perspectives et les objectifs financiers, selon le cas, peuvent aussi constituer des « perspectives financières » au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables et sont présentés pour aider le lecteur à comprendre le rendement financier de la Société et à évaluer les progrès vers l'atteinte des objectifs de la direction. L'utilisation de cette information à toute autre fin pourrait ne pas convenir aux besoins du lecteur.

L'information prospective comporte des risques et des incertitudes connus et inconnus, dont plusieurs échappent à notre contrôle, qui pourrait faire en sorte que les résultats réels diffèrent de façon marquée de ceux qui sont divulgués, de façon expresse ou implicite, dans cette information prospective. Ces risques et incertitudes comprennent, sans s'y restreindre, les facteurs de risque qui sont présentés plus en détail à la rubrique « Facteurs de risque » de la notice annuelle de la

Société (la « notice annuelle »), notamment les suivants : les risques liés à nos activités et à notre secteur, comme l'actuelle pandémie de COVID-19, y compris l'incertitude économique mondiale qui en découle et les mesures prises en réaction à la pandémie; l'évolution et les avancées rapides dans notre secteur; la vive concurrence à la fois dans notre secteur et provenant d'autres modes de paiement; les défis liés à la mise en œuvre de notre stratégie de croissance; les défis liés à l'expansion de notre portefeuille de produits et de la portée de notre marché; les défis liés à notre expansion dans de nouvelles régions à l'échelle internationale et à la poursuite de notre croissance dans nos marchés; les défis liés à la fidélisation des clients existants, à l'augmentation des ventes auprès des clients existants et à la recherche de nouveaux clients; la gestion efficace de notre croissance; la difficulté à maintenir le même taux de croissance des produits d'exploitation à mesure que notre entreprise grandit et à évaluer nos perspectives futures; l'historique des pertes nettes et des investissements supplémentaires importants dans notre entreprise; notre niveau d'endettement; les risques liés aux acquisitions passées et futures; les défis liés au fait qu'un grand nombre de nos marchands sont des petites et moyennes entreprises (« PME »); la concentration de nos produits d'exploitation dans le secteur des services de paiement; le respect des exigences des réseaux de paiement; les défis liés au remboursement des rétrofacturations de nos marchands; le fait que nos comptes bancaires sont situés dans de nombreux territoires et que nous dépendons des partenaires bancaires pour tenir ces comptes; les répercussions du retrait du Royaume-Uni de l'Union européenne; le déclin de l'utilisation des modes de paiement électroniques; la fluctuation des taux de change affectant nos résultats d'exploitation; la détérioration de la qualité des produits et services offerts; la perte de membres clés du personnel ou la difficulté d'embaucher du personnel qualifié; la dépréciation d'une partie importante des actifs incorporels et de l'écart d'acquisition; l'augmentation des frais imposés par les réseaux de paiement; les défis liés à la conjoncture économique et géopolitique générale, aux cycles commerciaux et aux risques liés au crédit de nos clients; la dépendance envers des partenaires tiers pour vendre certains de nos produits et services; le détournement des fonds d'opérations d'utilisateurs finaux par nos employés; les fraudes commises par des marchands, leurs clients ou d'autres personnes; la couverture de nos assurances; le degré d'efficacité de nos politiques et procédures de gestion des risques pour atténuer notre exposition aux risques; l'intégration de divers systèmes d'exploitation, logiciels, équipements, navigateurs Web et réseaux dans nos services; les coûts et les effets des litiges en cours et à venir; les diverses réclamations, notamment en ce qui concerne l'embauche illicite de l'employé d'un concurrent, l'utilisation abusive de renseignements confidentiels de tiers par nos employés, consultants ou sous-traitants indépendants ou l'utilisation abusive par nos employés de secrets commerciaux appartenant à leurs anciens employeurs; les difficultés à obtenir du financement ou à en obtenir à des conditions favorables; les défis posés par les fluctuations saisonnières de nos résultats d'exploitation; les risques liés à la propriété de moins que la totalité de la participation dans certaines de nos filiales; les modifications dans les normes comptables, les estimations et les hypothèses utilisées dans l'application des politiques comptables; la survenance d'une catastrophe naturelle, d'une épidémie ou d'une pandémie généralisée ou d'autres événements, les répercussions des changements climatiques; les défis liés à la structure de notre société de portefeuille ainsi que les risques liés à la propriété intellectuelle et à la technologie, les risques liés à la réglementation et aux litiges et les risques liés à nos actions à droit de vote subalterne.

L'information prospective est fondée sur les croyances et les hypothèses de la direction ainsi que

sur les renseignements dont celle-ci dispose actuellement en ce qui concerne, notamment, la conjoncture économique générale et le contexte concurrentiel dans notre secteur, y compris les hypothèses suivantes : a) la correspondance continue des résultats d'exploitation de Nuvei et de sa capacité à atteindre des marges convenables par rapport aux attentes de la direction; b) la capacité continue de la Société à exécuter efficacement ses priorités clés de croissance stratégique, sans que la pandémie de COVID-19 ait un effet défavorable important sur ses activités, sa situation financière, ses résultats financiers et ses liquidités ainsi que ceux de ses marchands ni réduise considérablement la demande pour nos produits et services; c) le fait que les pertes dues à des défaillances d'entreprise visant nos marchands et nos clients demeurent conformes par rapport aux niveaux prévus; d) la capacité de la Société à conquérir une part croissance des marchés potentiels en continuant à fidéliser sa clientèle existante dans des secteurs verticaux à forte croissance et à lui vendre des services additionnels, tout en accueillant de nouveaux clients qui adopteront notre technologie de traitement des opérations dans des régions existantes ou de nouvelles régions aux niveaux passés ou à des niveaux supérieurs; e) la capacité continue de Nuvei à demeurer concurrentielle par rapport aux produits ou services de ses concurrents, y compris en ce qui concerne les modifications des conditions et des prix de ses produits et services; f) la capacité continue de Nuvei à gérer efficacement sa croissance; g) la capacité continue de la Société à attirer et à fidéliser les personnes talentueuses et le personnel clés nécessaires pour exécuter ses plans et ses stratégies, notamment en ce qui concerne les ventes, le marketing, le soutien, les produits et l'exploitation des technologies, dans chaque cas à l'échelle nationale et internationale; h) la capacité de la Société à repérer, à réaliser et à intégrer avec succès des acquisitions, à en tirer les avantages prévus et à gérer les risques connexes; i) l'absence de changement important dans la conjoncture économique de nos marchés, nos régions et nos secteurs verticaux de base; j) la taille et les taux de croissance de nos secteurs verticaux et de nos marchés potentiels, y compris le fait que les secteurs dans lesquels Nuvei exerce ses activités continueront de croître conformément aux attentes de la direction; k) l'exactitude de nos hypothèses visant les taux de change et d'intérêt, notamment en ce qui concerne l'inflation et la volatilité des marchés financiers; l) l'absence de changement défavorable dans les questions d'ordre législatif et réglementaire; m) l'absence de changement défavorable dans les lois fiscales en vigueur; n) les dépenses d'exploitation et les dépenses en immobilisations prévues; o) l'atténuation durable de la pandémie de COVID-19, y compris de variants, et l'atteinte d'une immunité générale dans nos marchés, régions et secteurs verticaux de base, notamment l'élimination des mesures de distanciation sociale et des autres restrictions généralement imposées dans ces marchés. Sauf indication contraire, l'information prospective ne tient pas compte de l'incidence éventuelle des fusions, acquisitions, dessaisissements ou regroupements d'entreprises qui peuvent être annoncés ou clos après la date des présentes. Bien que l'information prospective qui figure aux présentes soit fondée sur ce que nous croyons être des hypothèses raisonnables, les investisseurs sont priés de ne pas se fier indûment à cette information puisque les résultats réels pourraient différer de ceux présentés dans l'information prospective.

Par conséquent, toute l'information prospective figurant aux présentes est donnée sous réserve des mises en garde qui précèdent, et rien ne garantit que les résultats ou les événements que nous prévoyons se réaliseront ni que ceux-ci, même s'ils se réalisent en grande partie, auront les effets prévus sur nos activités, notre situation financière ou nos résultats d'exploitation. Sauf indication contraire ou à moins que le contexte n'exige une interprétation contraire, l'information prospective

qui figure aux présentes témoigne de nos attentes à la date des présentes, ou à la date indiquée dans cette information, selon le cas, et est susceptible de changer après cette date. Cependant, nous n'avons ni l'intention ni l'obligation de mettre à jour ou de réviser cette information prospective, que ce soit par suite de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou d'autres facteurs, sauf dans la mesure où la loi applicable l'exige.

**Personne-ressource :**

**Investisseurs**

Anthony Gerstein

Vice-président, chef des relations avec les investisseurs

[anthony.gerstein@nuvei.com](mailto:anthony.gerstein@nuvei.com)