

# Zoom expérimente le modèle « hardware as a service »

Le modèle de l'abonnement se répand chez Zoom. L'entreprise vient de lancer un programme « [Hardware as a service](#) ».

Ouvert aux États-Unis, il donne accès à du matériel de téléphonie et de visio\* dans le cadre des offres Zoom Phone et Zoom Rooms.

Il n'inclut pas de licences logicielles, mais il est possible d'unifier la facturation (mensuelle).

Quatre fournisseurs sont dans la boucle : DTEN, Neat, Poly et Yealink. Pour le client, un seul point de contact : Zoom, qui s'engage à assurer l'intégralité du support.

Le matériel est renouvelable, tous les trois ans ou plus. On va du téléphone IP à 5,99 \$/mois jusqu'à l'écran connecté sous Windows 10 IoT à 200 \$/mois.

ZOOM PHONE HARDWARE	
Device	Cost (USD) per device
Poly VVX 250	\$5.99/mo
Poly VVX 350	\$6.99/mo
Poly VVX 450	\$7.99/mo
Yealink T53W	\$6.99/mo
Yealink T54W	\$7.99/mo
Yealink T58A	\$14.99/mo
Poly Trio 8500	\$60/mo
Yealink CP960	\$50/mo

## ZOOM ROOMS HARDWARE

Device	Cost (USD) per device
Neat Bar and Neat Pad controller	\$110/mo
Neat Pad only	\$25/mo
Poly Studio X30 with TC8 controller	\$100/mo
Poly Studio X30 only	\$75/mo
Poly Studio X50 with TC8 controller	\$150/mo
Poly Studio X50	\$125/mo
DTEN ON 55"	\$200/mo

\* À noter : Google a récemment [fait évoluer](#) l'offre de kits matériels associée à sa solution Meet, autour de PC fixes sous Chrome OS. Asus et Logitech sont ses partenaires sur cette initiative.