

MOBI724 (TSX-V:MOS) annonce le lancement officiel de services de voyage et loisir avec Promerica Financial et Despegar (NYSE: DESP)

MONTRÉAL, 05 juin 2019 (GLOBE NEWSWIRE) — Solutions Globale MOBI724 inc (“MOBI724” ou la “Société”) (TSX-V:MOS), une société mondiale de technologie financière, annonce que le 17 mai 2019 sa filiale à part entière, MOBI724 Smart Transactions Inc., a conclu un accord régional de 3 années avec le groupe Promerica Financial Corporation (« Grupo Promerica »), un groupe de banques commerciales présent dans 9 pays en Amérique du Sud, Amérique Centrale et dans les Caraïbes. La plateforme de Mobi724 permettra aux détenteurs de cartes de paiement émises par les banques du Groupe Promerica d’échanger leurs points accumulés contre des voyages ou des produits de divertissement offerts sur la plateforme de Despegar.com (« Despegar »), chef de file du voyage en ligne en Amérique du sud.

Selon les termes de l’entente, les détenteurs de cartes du Groupe Promerica pourront utiliser la plateforme de Mobi724 afin de pouvoir tirer avantage des services fournis par Despegar, leur permettant donc d’utiliser leurs points accumulés contre des produits et services offerts par Despegar directement sur le site web ou sur l’application mobile du Groupe Promerica. MOBI724 chargera des frais de réservation sur les ventes émises à travers la plateforme de la Société. L’entente s’applique dans tous les pays dans lesquels le Groupe Promerica opère.

Le Groupe Promerica sera le premier client à bénéficier de l’entente entre MOBI et Despegar sur le développement du marché, permettant à leurs clients, aux banques ainsi qu’aux émetteurs de cartes, dans le cadre d’une stratégie de fidélisation, d’utiliser la plateforme de MOBI724 pour accéder à l’écosystème de Despegar. MOBI724 chargera des frais de réservation sur les ventes émises sur sa plateforme. L’entente de développement de marketing s’applique dans les 20 pays dans lesquels Despegar opère.

« Nous nous engageons à offrir un service de première qualité à nos clients et par conséquent collaborer avec des innovateurs et les leaders du marché fait partie de notre stratégie. » a souligné Adolfo Rosales, vice-président à la direction du Groupe Promerica.

« Cela contribue à notre ambition, qui est de créer un environnement d’innovation et d’offrir une expérience plus riche aux voyageurs en leur permettant d’échanger leurs points contre des produits et services de loisir sur notre plateforme », a souligné Pablo Montivero, directeur général de la distribution chez Despegar.

« Notre objectif est d’offrir aux émetteurs de cartes une solution de fidélisation complète et intégrée. La signature d’entente avec des chefs de file tels que Despegar et le Groupe Promerica constitue une étape importante et nous sommes fiers de cette confiance témoignée » a souligné Marcel Vienneau, président et chef de la direction de la Société.

À propos de Promerica Financial Corporation

Le groupe Promerica est un groupe financier dont le siège est domicilié au Panama, ses opérations sont autorisées et contrôlées par la Surintendance des banques du Panama. En novembre 2018, le groupe avait un actif consolidé de 10,6 G\$USD et des capitaux propres de 1,3 G\$USD. Le groupe Promerica détient une participation majoritaire dans les banques commerciales, avec plus de 2 millions de clients et 10,000 employés, dans 9 pays situés en Amérique Centrale, Amérique du Sud et dans les Caraïbes et est la troisième plus importante institution financière dans la région. Pour de plus amples renseignements, consultez : www.grupopromerica.com

À propos de Despegar.com

Despegar est chef de file du voyage en ligne en Amérique Latine. Riche de plus de vingt ans d'expérience dans le monde des affaires et maintenant présent dans vingt pays en Amérique Latine, Despegar accompagne fidèlement les voyageurs tout au long de leurs séjours. Grâce à leur dévouement envers le développement technologique ainsi que le service à la clientèle, Despegar offre avec succès une expérience unique et personnalisée pour plus de 18 millions de clients.

La plateforme web et mobile de Despegar offre des produits provenant de plus de 300 compagnies aériennes, plus de 520,000 options d'hébergement, plus de 1,100 agences de location de véhicules et environ 240 fournisseurs de services avec plus de 8,700 activités à travers l'Amérique Latine. La compagnie détient et exploite 2 marques reconnues, Despegar, sa marque internationale et Decolar, sa marque brésilienne. Despegar est cotée à la bourse de New York (NYSE:DESP). Pour de plus amples renseignements, consultez : www.despegar.com.

À propos de Mobi724

« Des transactions intelligentes, n'importe où »

MOBI724, chef de file du secteur de la technologie financière, offre une gamme unique et entièrement intégrée de solutions liées aux cartes de paiement, au marketing numérique et d'intelligence d'entreprise, compatibles avec n'importe quelle carte de paiement, sur n'importe quel appareil mobile et à n'importe quel point de vente ; et une plate-forme de paiement mobile conforme à la norme EMV. MOBI724 fournit des solutions clé en main pour les associations de cartes, les émetteurs de cartes, les banques, les détaillants, les fabricants, les fournisseurs d'offres, pour créer, gérer, livrer, suivre et mesurer les campagnes d'incitation en temps réel. La Société exploite la valeur du « Big Data » pour offrir des expériences utilisateur transparentes et personnalisées au bénéfice de toutes les parties de l'écosystème. Le siège social de MOBI724 se trouve à Montréal, au Canada, et la société est actuellement présente en Amérique du Nord et en Amérique latine, dans les Caraïbes et en Asie-Pacifique.

Avertissement légal

Certains énoncés contenus dans le présent document, notamment ceux qui expriment les attentes ou les estimations de la direction quant au rendement futur de la Société, constituent des « énoncés prospectifs » au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables. Les énoncés prospectifs sont nécessairement fondés sur un certain nombre d'estimations et d'hypothèses; même si la direction les considère comme exacts au moment où ils sont formulés, ils sont de par leur nature soumis à des incertitudes et à des risques importants sur les

plans commercial, économique et de la concurrence. Nous avisons les lecteurs que ces énoncés prospectifs sont soumis à des risques, à des incertitudes et à d'autres facteurs connus et inconnus qui pourraient faire en sorte que les résultats ou le rendement réel de la Société diffèrent considérablement des résultats ou du rendement futur exprimé ou sous-entendus dans ces énoncés prospectifs. Les investisseurs ne doivent pas se fier sans réserve aux énoncés prospectifs. La présente mise en garde s'applique à tous les énoncés prospectifs, exprimés verbalement ou par écrit, qui sont attribués à la Société ou à toute personne qui les exprime au nom de la Société. Sauf si la loi l'exige, la Société n'est nullement tenue de mettre à jour publiquement ces énoncés prospectifs, que ce soit pour refléter de nouveaux renseignements, des événements futurs ou d'autres circonstances.

La Bourse de croissance TSX et son fournisseur de services de réglementation (au sens attribué à ce terme dans les politiques de la Bourse de croissance TSX) n'assument aucune responsabilité quant à la pertinence ou à l'exactitude du présent communiqué. Ce communiqué ne constitue pas une offre de vente ni la sollicitation d'une offre d'achat de titres aux États-Unis.

Ce communiqué de presse a été traduit en français à partir de l'original en anglais et représente une traduction fidèle au meilleur des connaissances du traducteur. En cas de divergence entre les deux documents, seule la version anglaise fera foi.

Pour de plus amples renseignements, consultez : www.MOBI724.com ou contactez :

Relations avec les investisseurs :

M. Marcel Vienneau

PDG

Solutions Globales MOBI724 inc.

T : 514-394-5200 ; E: IR@mobi724.com