

Microsoft révisé ses programmes de licence à l'aune du cloud

Les partenaires Microsoft membres du programme CSP (Cloud Solution Provider) peuvent [désormais](#) tous **vendre des licences perpétuelles**. Ces dernières se destinent au secteur privé, pour des déploiements sur site. Elle n'incluent pas la Software Assurance*.

La démarche s'inscrit dans une transition bien plus large qui implique, notamment, l'[arrêt](#) d'un autre programme : Open License. Il fermera fin 2021. En attendant, il permet encore aux entreprises privées d'acquérir et de renouveler des licences perpétuelles (éventuellement avec Software Assurance, qui donne accès à deux ans de mises à jour et de support pour les solutions qu'elle couvre). Mais aussi de souscrire à des services en ligne.

Cette fermeture vaut [également](#) pour les clients du secteur public. L'achat de licences perpétuelles dans le cadre du programme CSP leur sera ouvert en juillet. Auparavant (en mars), il y aura eu, pour ces mêmes clients, du changement sur un troisième programme : Open Value. Microsoft y intégrera le contenu d'Open License pour les [organisations à but non lucratif](#) et celles du [secteur de l'éducation](#). Elles pourront donc utiliser ce canal pour souscrire à la Software Assurance (et éventuellement la coupler à des licences perpétuelles) et à des services en ligne (abonnements et jetons).

| | Open License SKUs added to Open Value | Software licenses available through CSP | Last day to buy/renew through Open License |
|-------------------|---------------------------------------|---|--|
| Government | Available now | July 2021 | December 31, 2021 |
| Education | March 1, 2021 | July 2021 | December 31, 2021 |
| Nonprofit | March 1, 2021 | July 2021 | December 31, 2021 |

Open License : Microsoft réduit les marges

Pour mettre à ses partenaires le pied à l'étrier, Microsoft fait [évoluer](#) les avantages associés au programme CSP. Il a, au contraire, supprimé, depuis le 1^{er} janvier 2021, les *incentives* sur les transactions réalisées dans le cadre d'Open License.



Qu'en est-il pour les clients finaux ? On retiendra qu'ils conserveront les droits sur les licences perpétuelles acquises en Open License. Quant aux souscriptions à la Software Assurance, elles resteront valables jusqu'à leur expiration. Pour les jetons de services en ligne, la validité prendra fin 5 ans après l'achat*.

Microsoft a monté une [collection](#) de ressources documentaires – non disponibles en français – dédiées à cette transition. On peut aussi consulter la [FAQ partenaires](#) (en anglais) ou cette [vidéo](#) (en anglais également) qui résume les choix dont disposent les clients Open License.

Pour l'achat de licences perpétuelles, ce sera CSP. Pour accéder à la Software Assurance, Open Value... ou Open Value Subscription, qui permet d'étaler davantage les paiements, mais requiert un engagement à l'échelle de l'entreprise.

| | Avantages | Open License | Open Value | Abonnement Open Value |
|--------------------------------|---------------------------------|--------------|------------|-----------------------|
| Nombre de PC de bureau requis | 5 ou plus | ✓ | ✓ | ✓ |
| Software Assurance | Option à ajouter | ✓ | | |
| | Inclus | | ✓ | ✓ |
| Offres de licences disponibles | Licence | ✓ | | |
| | Licence et Software Assurance | ✓ | ✓ | ✓ |
| | Software Assurance | ✓ | ✓ | ✓ |
| Prix appliqués | Basés sur les pools de produits | ✓ | | |
| | Basés sur les PC de bureau | | ✓ | ✓ |
| Durée du contrat | 1 an | | | ✓ |
| | 2 ans | ✓ | | |
| | 3 ans | | ✓ | ✓ |
| Options de paiement | Initial | ✓ | ✓ | |
| | Annuel | | ✓ | ✓ |
| Modalités d'achat | Direct | | | |
| | Indirect | ✓ | ✓ | ✓ |
| Online Services* | Offerts | ✓ | ✓ | ✓ |

* Il y a des exceptions et Azure en fait partie pour les services facturés à l'usage. La migration d'Open License à Cloud Service Provider ne pourra se faire de façon automatisée et les jetons seront perdus.

Illustration principale © [Michael Kappel](#) / [CC BY-NC 2.0](#)